

OPDRACHT 1: Mijn doelen en intenties

Welke doelen helpen jou om je potentiële pad (verder) te gaan verkennen? Dat kan zich bijvoorbeeld richten op proeven of een bepaalde richting bij jou past, uitzoeken wat opties zijn om jouw pad ook financieel rendabel te maken, inspiratie opdoen bij voorbeelden/concurrenten, het inhoudelijk uitwerken van een plan, het beter leren kennen van jouw 'ideale klant' of nog iets heel anders.

Bedenk hierbij:

- Wat wil je bereiken op dit pad?
- Waarom wil je dat bereiken, wat brengt dat jou?
- Waar heb je eerst meer helderheid over nodig en hoe krijg je dan die helderheid?
- Wat heb je nodig of kan jou helpen?
- Wie kan jou hiermee helpen?

MIJN DOELEN:

MIJN INTENTIES:

OPDRACHT 2: Mijn eerste concrete stapjes

Zorg voor genoeg variatie in je stapjes en bedenk: nadenken, onderzoeken en gedachten noteren tellen ook als actie. Check ook of je stapjes voldoende bijdragen aan je intenties!

DOEL 1:

CONCRETE STAPJES:

VOLGORDE:

DOEL 2:

CONCRETE STAPJES:

VOLGORDE:

OPDRACHT 4: Mijn inzichten

WAT WERKTE GOED, WAAR WIL IK MEER VAN:

WAT WIL IK MINDER DOEN:

WAT KAN ER BETER OP EEN ANDERE MANIER:

OVERIGE INZICHTEN:

OPDRACHT 5: Mijn vruchten